УНП 101421509

25 БЕЛЭКСИМГАРАНТ
EXIMGARANT OF BELARUS

Алёна МИРОШНИЧЕНКО
Фото Елизаветы ДЕМЧУК

«БЕЛЭКСИМГАРАНТ»: 25 ЛЕТ, ПРОВЕРЕННЫХ ВРЕМЕНЕМ!



Директор филиала «Белэксимгарант-Гродно» Вадим Когут

В мае 2026 года Белорусское республиканское унитарное предприятие экспортно-импортного страхования «Белэксимгарант» – значимое звено государственной системы поддержки экспорта белорусских предприятий – отметило 25-летие со дня своего образования. Гродненский филиал начал свою работу в регионе в 2002-м. Сейчас здесь 14 пунктов продаж страховых услуг, расположенных по всей области, в том числе в пунктах таможенного оформления на пограничных переходах. Что является приоритетом в работе страховщиков, какие виды страхования наиболее востребованы и каковы тренды и перспективы развития страхования региона, мы выяснили в филиале «Белэксимгарант-Гродно».

ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТА – КЛЮЧЕВОЙ ПРИОРИТЕТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ, НАПРАВЛЕННЫЙ НА ДИВЕРСИФИКАЦИЮ РЫНКОВ, ВАЛЮТНУЮ ВЫРУЧКУ И ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ.



Заместитель директора филиала «Белэксимгарант-Гродно» Татьяна Свертока

Директор филиала «Белэксимгарант-Гродно» **Вадим Когут** рассказал редакции, что страховая компания создана и работает в рамках государственной системы поддержки экспорта республики. Страхование предприятий-экспортёров всех форм собственности и есть стратегическая цель деятельности «Белэксимгарант», в страховом портфеле которого 13 эксклюзивных продуктов как для экспортёров, так и для финансирующих банков. В своей внешнеэкономической деятельности субъекты хозяйствования Гродненской области сталкиваются с различными рисками, и минимизировать их влияние на бизнес-процессы – задача такой специализированной компании, как «Белэксимгарант».

Практика работы страховщиков показывает, что основными рисками остаются политические, коммерческие и финансовые (предпринимательские). Наиболее востребованный среди экспортёров продукт – это страхование экспортных контрактов от коммерческих и (или) политических рисков в рамках Указа Президента Республики Беларусь от 25.08.2006 № 534 «О содействии развитию экспорта товаров (работ, услуг)». Говоря простым языком, «Белэксимгарант» максимально защищает страхователя от рисков, связанных с изменением политической ситуации в стране, учитывает, куда идёт поставка белорусской продукции или выполнение работ (оказание услуг), тщательно проверяет финансовое состояние контрагента, изучает его деловую репутацию и т.д.

К востребованным можно отнести привлечение льготного финансирования в рамках вышеупомянутого Указа. Экспортные кредиты предоставляются для производства товаров (работ, услуг), включённых в перечень, установленный Советом Министров Республики Беларусь, и последующей их реализации нерезидентам. Указ предусматривает и прямое финансирование предприятий-нерезидентов, приобретающих белорусскую продукцию (работы, услуги). Важным условием получения такого финансирования как резидентами, так и нерезидентами является наличие страхового покрытия «Белэксимгарант».

Для такой работы, которая требует знаний в сфере финансов, экономики, маркетинга, юриспруденции, конечно же, нужны специалисты, которые сочетают в себе эти компетенции. «Белэксимгарант» применяет комплексный подход к страхованию и оценке рисков, делая ставку на профессионализм своих специалистов и интересы клиента. Заместитель директора филиала «Белэксимгарант-Гродно» **Татьяна Свертока** отмечает, что в таком комплексном подходе к страхованию экспортных рисков сам клиент также должен оценивать и даже осознавать свои риски, предусматривать потери в бизнесе при выходе на новые рынки сбыта.



Содействие экспорту белорусских товаров (работ, услуг) является одной из важнейших задач, поставленных Главой государства и Правительством Республики Беларусь. Поэтому предприятия Гродненской области и «Белэксимгарант» совместными усилиями работают над расширением доступа на новые рынки сбыта. Клиентская база филиала насчитывает более 40 предприятий-экспортёров Гродненщины. При этом филиал содействует как географической диверсификации экспорта и выходу белорусских экспортёров на новые рынки, так и сохранению доли присутствия на рынках стран, традиционно являющихся внешнеторговыми партнёрами Республики Беларусь.

Основными торговыми партнёрами предприятий-экспортёров являются участники Евразийского экономического союза, страны дальней дуги, Азии, Африки, Ближнего Востока, Латинской Америки.

Филиалом налажена постоянная работа, связанная с проведением семинаров, где потенциальным клиентам дают полную информацию по всем видам страхования экспорта. Эти встречи стали эффективной площадкой для открытого диалога с бизнесом. Благодаря живому общению специалисты филиала помогают предприятиям подобрать оптимальные страховые механизмы, адаптированные под специфику их экспортных контрактов, что закладывает фундамент для надёжного и долгосрочного сотрудничества.

Таким образом, осознанный подход к рискам с участием «Белэксимгарант» позволяет компаниям выходить на сложные и дальние рынки, где потенциальная прибыль высока, но без профессиональной поддержки риски были бы неприемлемыми.

Заместитель директора филиала
«Белэксимгарант-Гродно»
Юлия Гром

КОМПЛЕКСНЫЙ ПРОДУКТ, ОБЪЕДИНЯЮЩИЙ ДОБРОВОЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ МЕДИЦИНСКИХ РАСХОДОВ И ДОБРОВОЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ ОТ НЕСЧАСТНЫХ СЛУЧАЕВ, – ЭТО МОЩНЫЙ ИНСТРУМЕНТ НЕМАТЕРИАЛЬНОЙ МОТИВАЦИИ, ПОВЫШАЮЩИЙ ЛОЯЛЬНОСТЬ ПЕРСОНАЛА И ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РАБОТОДАТЕЛЯ.

Исходя из опыта «Белэксимгарант», добровольное страхование медицинских расходов в комплексе с покрытием рисков несчастных случаев продолжает набирать популярность у клиентов. Застрахованные понимают, насколько это качественная и удобная форма получения медицинской помощи и финансовой защиты, особенно если речь идёт о профилактике заболеваний и травматизма. «Предприятия-клиенты оценили этот вид страхования и всё чаще включают его в социальный пакет для своих сотрудников. Ведь наличие комплексного продукта (договора добровольного страхования медицинских расходов + договора добровольного страхования от несчастных случаев) не только повышает престижность рабочих мест и авторитет работодателя на рынке труда, но и значительно сокращает потери рабочего времени, вызванные болезнями и травмами сотрудников», – поясняет заместитель директора

филиала «Белэксимгарант-Гродно» **Юлия Гром.** К преимуществам данного страхового продукта можно отнести беспрепятственный доступ к дорогостоящим видам обследования и лечения, богатый выбор физиотерапевтических процедур, консультации ведущих специалистов, пребывание в стационаре в палатах повышенной комфортности, а также выплаты при травмах и иных последствиях несчастных случаев. Комплексный продукт с расширенным покрытием демонстрирует устойчивый рост: на начало 2026 года количество застрахованных в Республике Беларусь достигло порядка 20% экономически занятого населения. По опыту «Белэксимгарант», наиболее активно используют этот страховой продукт предприятия финансового и реального сектора экономики.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СТРАХОВОГО РЫНКА ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Страховой рынок Республики Беларусь продолжает расширяться, предлагая как проверенные временем решения, так и эксклюзивные, инновационные виды страхования для максимального охвата потребностей постоянных и потенциальных клиентов. Страховой портфель «Белэксимгарант» включает в себя самые разнообразные продукты – от страхования имущества, ответственности и обязательной «автогражданки» до сложных, комплексных видов (страхование экспорта, предпринимательские риски) для юридических лиц.

В числе ключевых направлений развития корпоративного страхования в регионе остаются цифровизация страховых сервисов, расширение партнёрства с банковским сектором и масштабирование географической зоны страховой защиты.

К страховым трендам Гродненщины можно отнести предпочтения клиентов в комплексных решениях. «Корпоративные клиенты хотят оптимизировать свои затраты и упростить управление рисками, поэтому выбирают комплексное обслуживание», – подчёркивает директор филиала «Белэксимгарант-Гродно» Вадим Когут. Приятно отметить тот факт, что предприятия становятся более осведомлёнными о рисках, активно ищут способы их минимизации с помощью страховых продуктов. Попробовав работу в тандеме с «Белэксимгарант», клиенты понимают, насколько грамотное управление рисками является эффективным и доступным, на практике снижает вероятность возникновения страховых случаев и сокращает возможные убытки.



Филиал «Белэксимгарант-Гродно»
beg.by
230030, г. Гродно, ул. Болдина, д. 6, корп. 1
Телефоны: +375 152 44-21-53,
Факс: +375 152 44-21-60
e-mail: grodno@eximgarant.by